



SDGs ウェディングケーキモデル

第一階層 経済層  
第二階層 社会層  
第三階層 生物圏

第一階層 経済層  
第二階層 社会層  
第三階層 生物圏

第一階層は将来世代と現在世代のニーズを満たす、持続可能な社会にするために

私たちが地球上で生活するには自然環境の保護や気候変動の解決は不可欠。この4つの目標を達成することで第一、第二階層を支えることに

第二階層は誰もが人間らしい、豊かで持続可能な生活をするために

たた再生可能エネルギーへの転換は目的ではない。あくまでもSDGs達成のための手段の一つとしてエネルギー革命がある。SDGsには17のゴールがあるが、それぞれを単独で見るのはではなく、すべてが絡み合っている。それが分かるのが「SDGsウエーディングケーリキモモデル」だ。つまり「経済、社会、環境」の3側面の調和。一つでも欠けることがあってはならない。

例えに電気自動車はCO<sub>2</sub>の削減には貢献するが、必要となるリチウムはどうなるのか。チリには豊富なりチウムがあるが、抽出する過程で水資源の枯渇や生態系への影響なども報告されている。

SBT (science based targets) パリ協定の水準に合わせた温室効ガスの排出削減目標。最もでも世界の気温上昇を産業革命前と比較して、1.5℃以内に抑える。

RE100 (再生可能エネルギー100%) 運くとも2020年までに、企業が使用する電力を再生可能エネルギー100%にする取り組み。

企業や投資家からなる国際組織やNGOなどで構成されるプラットフォームだ。もちろん日本の企業も多數参加している。

## 経営者が押さえておきたいSDGsの基本<sup>1)</sup>



日本経営士会 環境経営士・環境カウンセラー 松田 敏弘  
聞き手:石井 @ 教育研究所 所長 石井サト子

開き手：石井サト子

A circular portrait of a man with glasses and a suit.

SDGsを語るうえで、大前として「売上は伸びるのか」といふ率直な質問をよく聞く。今から9年前に国連加盟国193か国によつて採択されたSDGs。法的拘束力はないものの、日本の運営体制のトップは岸田首相であり、各省庁が予算を計上している。たゞ、国は達成のために行動計画を立て実行し、フォローアップと検証を行つてゐるのが現状だ。

SDGsはグローバル化する社会と将来世代のいわば「約束」(継続可能な社会を作る)であり、また経営者にとっては迅速する時代を舵取りするための「経営の権限」ともいえる。本稿では将来的にべき自社の姿を見つけるためSDGsをどう位置付けていいのか。環境カウンセラーとして躍する松田敏弘さんによる6回シリーズで指南して頂く。

SDGsウォッシュ ■ 1

そこで参考にしたいのが、SDGsを企業経営に統合させるためのツール「SDGコンパス」だ。本来「経済・社会・環境」の3つの側面が調和してこそ、SDGsの目的が達成されるが、例えば自社に環境汚染のようなマイナスの影響がある場合、自ずと解決しなければならない課題が可視化され、そこで目標が設定される。また「社会・環境起点で企業の目標や活動を決める」アウトサイド・イン・アプローチは、現状にあるべき姿のギャップを埋めるには効果的だ。

で、長期的視点にたつた成長戦略を立てて発展、成長をとげている。両社を比較すると富士フィルムがビジネスモデルを大きく変革できたのは持続可能な長期的な視点に立ったからだ。

ころでは、地域の清掃活動参加や  
社内の男女の不平等是正や省エネ  
といった活動をホームページに掲  
載することもSDGsになるのかな  
と聞かれる。結論から言うと、企  
業にとって容易な取組みやこれまで  
で行ってきた活動をあたかも積極的  
的に取り組んでいるかのように公  
表してしまうのはSDGsウォッ  
シュと言わわれかねない。

## ビジネスモデルの変革